

Vendez-vous des biens au Royaume Uni (RU) ?

Fournissez-vous des services au RU ?

Achetez-vous des biens au RU ?

Utilisez-vous un prestataire de services basé au RU ?

Disposez-vous d'une filiale au RU ?

Effectuez-vous des missions au RU ?

Avez-vous des salariés au RU ou des salariés

britanniques ?

Avez-vous des titres de propriété intellectuelle actifs au RU ?

Etes-vous impliqué dans un projet européen avec des partenaires britanniques ?

Un de vos partenaires (fournisseur, prestataire, client) est-il dans une de ces situations ?



**VOUS AVEZ RÉPONDU OUI À UNE DE CES QUESTIONS ? VOUS ÊTES CONCERNÉ**



**À FAIRE AVANT LE 31 octobre**

**1.**

## ÉVALUER

- ✓ L'ensemble des impacts sur votre activité
- ✓ Les opportunités

**2.**

## PLANIFIER

- ✓ Etablir un plan d'urgence
- Examiner les
- ✓ différentes options
- Comprendre vos
- ✓ responsabilités

**3.**

## METTRE EN ŒUVRE

- ✓ Déterminer la solution la plus adaptée
- ✓ Informer vos partenaires,
- ✓ votre personnel

## POUR ALLER PLUS LOIN

### LE GUIDE

se préparer à une sortie sans accord du Royaume-Uni de l'UE

### LE PORTAIL GOUVERNEMENTAL

[www.brexit.gouv.fr](http://www.brexit.gouv.fr)

### CONTACTS

Poser vos questions aux adresses suivantes :  
[brexit.entreprises@finances.gouv.fr](mailto:brexit.entreprises@finances.gouv.fr)  
[brexit@douane.finances.gouv.fr](mailto:brexit@douane.finances.gouv.fr)  
[brexit@agriculture.gouv.fr](mailto:brexit@agriculture.gouv.fr)  
adresse dgfip (en attente)